

「営業は最高に楽しい」を一緒に

新しい形の営業コンサルティング

「営業コンサルティング」と聞くと、専門家が助言・指導を行う、一方通行なイメージではありませんか。弊社の営業コンサルティングは、一般的にイメージされるコンサルティングとは異なります。

具体的には、従来のコンサルタントがコンサルティング業務を行うというイメージではなく、「営業」に特化した人材が仲間になるというイメージです。

SERVICE

24年間の営業経験をもとに新たな選択肢をご提案

「メンバーに営業経験者がいない」「営業戦略を練る時間がない」「営業力を強化したい」「営業スタイルを見直したい」など営業に関するお悩みはありませんか。株式会社プランニングプロスでは、下記の3つを中心とした営業コンサルティングを行います。

営業部門の 立ち上げ・組織強化



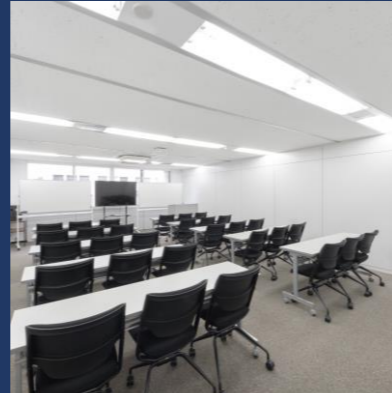
起業して間もない企業様や、営業力を更に強化したい企業様の「営業」に関するお悩みを解決いたします。

アドバイス リスクマネジメント



24年間営業に携わった経験をもとに、「営業」についての、アドバイスやリスクマネジメント、更には新たな選択肢をご提案いたします。

研修・人材育成



お客様の課題とニーズに合わせた研修を、オーダーメイドにて実施いたします。また営業戦略研修などの講師経験を活かし、「楽しく」「わかりやすく」お伝えします。

MESSAGE

さあ始めよう、あなただけの営業探し

皆さん、営業は得意ですか。営業に配属されたけれど、「自信がない」「先輩みたいに上手く話せない」「クレームが怖い」「実績が上がらない」

「もっとレベルアップしたい」など、誰しもが感じる営業の悩みです。私自身も失敗を繰り返し、現在に至ります。

そんな中、気が付いたことがあります。それは営業で成功している人はいろいろなタイプがいるということです。

ということは、営業は基本を軸に様々な個性があっていい。皆さんがもつ個性によって発揮できる営業スタイルがあっていい。

Planning pros なら、そのスタイル確立が可能です。

Planning pros であなたの個性を活かした、あなただけの営業スタイルを一緒に作っていきませんか。

「営業は最高に楽しい」を一緒に体感しましょう。

Planning pros

PROFILE

会社概要

会社名	株式会社プランニングプロス
代表	宮脇 宏幸
設立	2021年4月
資本金	3,000,000円
所在地	兵庫県西宮市樋之池町8-9-3F
事業目的	<ol style="list-style-type: none">1. 営業その他に関する各種コンサルティング2. 研修・人材育成・講演活動3. 会社設立に関する支援4. 各種専門家の紹介5. ビジネスマッチング
メール	info@planning-pros.jp
URL	https://planning-pros.jp